IL FORMATORE

Gianluigi Bonanomi è un formatore sulla comunicazione digitale. Dopo la laurea con tesi sulle relazioni on-line conseguita tra i due millenni, ha lavorato per una dozzina di anni nel settore dell'editoria informatica come giornalista professionista (Computer Idea e altri). Ha scritto alcuni saggi e manuali su cultura digitale, Internet e social media per diversi editori, tra i quali Mondadori e Hoepli, ed è direttore della collana Fai da tech di Ledizioni. Attualmente si occupa di formazione aziendale sulla comunicazione digitale (uso strategico di LinkedIn in particolare), anche per la Business School del Sole24Ore e la Digital Academy di FastWeb, ed è il Ceo della startup Link&Lead.

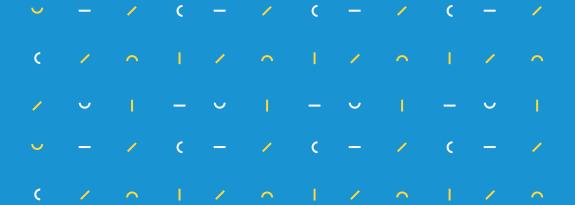
www.gianluigibonanomi.com











SERY•U

CORSO DI COMUNICAZIONE DIGITALE

PER RAGAZZI











La comunicazione digitale strategica

3 settembre 2021, 10:00 - 17:00

Nell'era del web e dei social network la comunicazione è sempre più digitale. La differenza sostanziale, rispetto al passato, è che ora i canali di comunicazione sono molti, spesso (in apparenza) gratuiti e la scelta di quelli indispensabili, e funzionali, risulta determinante. Dopo aver deciso canali e strumenti, grazie alla realizzazione del cosiddetto piano editoriale, occorre lavorare sui contenuti partendo da questa domanda fondamentale: quali sono gli obiettivi della

Gli incontri si terranno presso l'Auditorium Modernissimo di Nembro (Bg).

comunicazione digitale?

Durante il corso sono previste esercitazioni pratiche.

Per i partecipanti è previsto il rilascio di un attestato.

La partecipazione è aperta a eventuali uditori.

Scrivere per web e social 10 settembre 2021, 10:00 - 17:00

Tra le skill più richieste nel curriculum di un comunicatore 2.0, accanto a SEO e social media, c'è sicuramente il web writing. Scrivere per il web vuol dire saper creare un articolo online che funziona, un blog che incolla i lettori allo schermo, una newsletter che converte e un titolo che calamita i clic.

Il neuromarketing per la creazione di contenuti social 17 settembre 2021, 10:00 - 17:00

Il neuromarketing è una branca della neuroeconomia, lo studio del funzionamento della mente umana in relazione ai processi decisionali nella soluzione di compiti economici. Nuovi studi scientifici hanno evidenziato come le persone prendono decisioni, spesso condizionate da impulsi emotivi e, soprattutto, da errori di valutazione.

Il corso esplora questi studi e propone tecniche finalizzate a costruire una comunicazione persuasiva ed efficace, sempre etica.